



Accadueo 2018: i seminari IWS tratteranno *case histories* di successo per il mercato delle *water utilities*

Pubblicato il 19/09/2018

Si tratta di una scelta strategica per aziende complementari fra loro che hanno in comune l'aver **il mercato dell'acqua come core business** (da qui l'hashtag **#watercare** che circola sui social network) e che, in particolare, forniscono un **servizio idrico integrato** occupandosi di **reti di drenaggio urbano, reti di acqua potabile, impianti di depurazione e potabilizzazione**, nonché **telecontrollo** quale attività trasversale.

Soluzioni, particolarmente apprezzate dal mercato delle *water utilities*, che rispondono agli standard generali richiesti dai macro-indicatori per acquedotto (M1-M2-M3), fognatura (M4) e depurazione (M6), che hanno spinto le aziende della rete ad andare oltre la presenza congiunta ad Accadueo, per organizzare dei seminari IWS incentrati su *case histories* di successo sui temi posti riguardanti i macroindicatori.

Il 17-18 e 19 ottobre saranno quindi per Accadueo tre giorni di incontri e di seminari IWS che si svolgeranno presso la *gallery dei padiglioni 21-22* della Fiera di Bologna e che vedranno la partecipazione, come relatori, di tecnici e dirigenti delle *water utilities* italiane (fra cui **AcegasApsAmga, Acque Bresciane, Alto Trevigiano Servizi, Gruppo CAP, Gruppo HERA, Metropolitana Milanese, Piave Servizi, SMAT, Tea Acque**) che presenteranno *case histories* di successo realizzate proprio grazie alla collaborazione con le aziende della rete d'impresa IWS .



Per il programma completo e per registrarsi all'evento per cui sono in fase di richiesta i Crediti Formativi Professionali rilasciati dall'Ordine degli Ingegneri: <http://www.serviziarete.it/seminari-iws-ad-h2o-2018/>

<http://www.serviziarete.it/accadueo-2018-i-seminari-iws-tratteranno-case-histories-di-successo-per-il-mercato-delle-water-utilities/>